

Quelle stratégie pour un Inventeur indépendant ?

“ PLATON : le besoin est mère de l'invention ”

1 Rechercher un bon problème à résoudre

Ne pas confondre problème et solution (l'Idée !)

Sachez distinguer une idée du problème et une idée de la solution.

Noter dans un cahier tous les problèmes que vous rencontrez.

Demander à votre entourage les problèmes qu'il rencontre, qu'il aimerait bien voir résoudre.

Vous découvrez l'existence d'un nouvel objet, d'un nouveau produit d'un nouveau brevet, demandez vous alors quel est le problème posé derrière ce nouvel objet / produit / brevet ? Demandez vous encore si la solution est bonne et si vous pensez pouvoir faire mieux.

Notez les problèmes qui sont derrière des solutions que vous découvrez dans un catalogue, dans un salon, dans la littérature, dans un magasin de bricolage ...

Noter régulièrement dans un cahier tous les concepts originaux que vous rencontrez, ils peuvent vous donner l'idée de nouveaux problèmes à résoudre. L'idée d'une nouvelle application.

Isoler les problèmes pour lesquels vous avez les moyens financiers de construire un ou plusieurs prototypes. Choisir alors un ou plusieurs problèmes sur lesquels vous allez travailler.

Choisir des problèmes pour lesquels vous allez pouvoir, vous-même, mettre au point la solution.

Retenir : travailler sur un problème à votre portée technique et financière

2 Rechercher la solution / la bonne idée au problème retenu

Ouvrir une pochette ou un dossier et notez vos idées de solutions du ou des problèmes que vous avez retenus. Faites régulièrement évoluer vos solutions.

Choisir un problème qui a l'aval de votre entourage ou des gens du métier concerné.

Travailler directement sur ordinateur afin de pouvoir remettre facilement de l'ordre dans vos réflexions. Sur Word vous pouvez dessiner.

Vérifier le moment venu que votre idée n'existe pas : Internet c'est parfait pour cela. Néanmoins ne pas se décourager, ni abandonner parce que vous voyez une solution similaire.

Faites faire un maximum de choses à votre solution, enrichissez votre solution le plus possible. Oser potentialiser votre solution.

Faites appel aux idées des autres, vos enfants, votre femme, vos amis ...

“ Comment vois-tu la solution à ce problème ” ?

Idéalement ne pas travailler tout seul mais rester discret (perspective du brevet).

Chercher ce qui dans l'environnement futur de l'objet peut vous servir à résoudre votre problème.

Voir sur les bases de brevet du Net tout ce qui peut vous aider à enrichir votre solution.

Rechercher tous les problèmes potentiels, tous les inconvénients que votre solution va générer, essayer de les résoudre.

“ la meilleure solution est celle qui n'existe pas et qui résout le problème ” !

Réfléchir aux différentes phases de vie de l'objet : avant, après, la nuit, le jour, ici, ailleurs etc.

Sachez aussi oublier votre problème. Le temps, la nuit portent conseil!

Rechercher un produit autonome, qui se suffit à lui-même.

Faites vous aider, questionner les autres sans pour autant dévoiler votre solution.

Retenir : réfléchir souvent et régulièrement au problème retenu.

Se faire aider, potentialiser la solution, objet autonome.

3 Construire le dispositif et faire évoluer la solution

Mener de front réflexions et construction du prototype.

Construction du prototype : essai, échecs, réussites, découvertes, mise au point. Le prototype a autant d'importance que la réflexion car il permet de découvrir de faire évoluer votre solution, de la simplifier ...

Demander à votre entourage proche (qui saura garder le secret) ce qui ne va pas dans votre prototype.

Faites un, deux, autant de prototypes que nécessaire. Votre solution doit être aboutie.

Simplifier l'objet, faites de l'analyse de la valeur.

Rendre l'objet beau / esthétique, c'est très important dans le monde actuel

Recherchez la solution la moins chère possible, bien entendu.

Retenir : construire un dispositif parfait

4 Protéger votre solution / déposer le brevet

Faire la recherche d'antériorité après la phase créative proprement dite, " piquer " tout ce qui est possible dans les brevets antérieurs.

Rédiger un brevet soi même est tout à fait possible

Commencer par la rédaction des revendications.

Le rapport de recherche n'est pas nécessaire (Voir Jérôme Henrich)

Aller jusqu'au PCT, pas plus loin, avec appui Anvar et autres. Vous avez donc 24 mois << 30 mois pour trouver un partenaire.

Lancer le PCT vers le 17 eme mois afin de regagner 30 mois (attention à bien avoir fait les accords de confidentialités)

Ne pas nécessairement se lancer dans les régions autres que la France. La France est déjà un beau marché.

Après dépôt, allez y faites connaître votre invention : salons, presse, télé ...

Retenir : déposer soi même, la France c'est déjà un beau marché ...

5 Commencer vous-même à vendre votre dispositif

Commencer à diffuser ou à vendre à petite échelle

Cela sert à finir de mettre au point le dispositif

Cela permet de mieux évaluer le marché potentiel

Cela sert à mettre au point son argumentation pour mieux vendre le brevet

Penser aux subventions : la Région avec ses CCI, Oseo (Anvar), Dreal, ...

Monter une petite entreprise n'est pas si difficile que cela.

Retenir : diffuser ou vendre par soi même les premiers dispositifs ...

6 Céder le brevet, concéder une licence

Chercher les plus "gros" ou mieux les challengers et les approcher avec une bonne communication : courrier adapté, photos, plaquette ...

S'adresser à une Sté industriel / Sté commerciale qui voit un intérêt dans votre produit.

Rencontrer avant tout le Directeur Général, le Directeur commercial, éviter la R&D, les Ingénieurs.

Eviter de présenter la demande de brevet, c'est votre produit qu'il faut mettre en avant.

Un brevet peut être vendu sans pour autant qu'il soit développé (ex le nettoyeur de pipe de G Bisch !)

Vendre un brevet ou concéder une licence, vous avez le choix

Retenir : rester très professionnel – Vous vendez un produit